

**BePRO-Seminar#701**

# Effective Global Procurement

**BeProfessionalTheClub®**

Suite 18, Patra Office Tower 17<sup>th</sup> Floor  
Jl. Gatot Subroto Kav.32-34  
Jakarta 12950

Tel: +6221-5228081, 3239-3959  
Fax: +6221-5207195

Email: [beproseminars@gmail.com](mailto:beproseminars@gmail.com)  
Website: [www.bepro-seminar.com](http://www.bepro-seminar.com)

**About BeProfessionalTheClub**

BeProfessionalTheClub dan CareerTrack Training adalah divisi pelatihan manajemen dari PT.Proesdeem Indonesia—lembaga konsultan manajemen yang sejak tahun 1995 memfokuskan kegiatannya pada penyelenggaraan pelatihan profesional. Pelatihan yang diselenggarakan oleh BeProfessionalTheClub dan CareerTrack Training senantiasa memadukan aktualitas dan kualitas kurikulum (modul) pelatihan, pelayanan yang prima, dan kapabilitas instrukturinya.

Pelatihan yang diselenggarakan oleh BePRO dan CareerTrack senantiasa mengacu pada perkembangan mutakhir dalam pengelolaan perusahaan yang saat ini berorientasi kepada terciptanya *good corporate governance*.

BePRO dan CareerTrack sejak berdirinya tahun 1995 senantiasa berusaha mempertahankan kualitas professional training yang tinggi dengan menerapkan adanya check dan control, sehingga professional training yang diselenggarakan dapat:

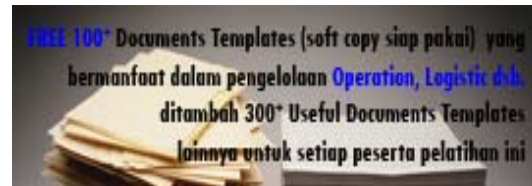
- menjawab kebutuhan para peserta secara komprehensif dan dengan pendekatan aplikatif
- memfokuskan terhadap solusi yang spesifik dan relevan terhadap perkembangan terkini
- memberikan aspek teknik dan aplikatif yang dibawakan oleh para instruktur yang mumpuni
- memfasilitasi kebutuhan soft skill dalam pengembangan karir dan bisnis

Melalui professional training, BePRO dan CareerTrack dapat membantu perusahaan yg ingin berkembang ataupun memperkuat posisi strategisnya dengan memberikan expertis yang dapat meningkatkan kemampuan dalam:

- Mengelola prioritas secara efektif
- Membangun budaya kerja yang produktif
- Meningkatkan job value
- Menyelaraskan kemampuan dengan perkembangan serta kebutuhan terkini
- Menciptakan proses, dan professional terbaik bagi perusahaan.

**Web Service Links:**

- [www.LPAuditorInternal.org](http://www.LPAuditorInternal.org)
- [www.theITMP.com](http://www.theITMP.com)
- [www.CareerTrack-Training.com](http://www.CareerTrack-Training.com)
- [www.PROESDEEM.com](http://www.PROESDEEM.com)



AFTA dan globalisasi ekonomi dunia yang sudah di depan mata akan membuka peluang bagi terciptanya transaksi yang berskala global baik dalam rangka pengadaan barang dan jasa ataupun dalam kerjasama bisnis lainnya. Untuk itu diperlukan pengetahuan standar global mengenai proses pengadaan yang dapat diandalkan dalam menunjang kegiatan dan pengembangan usaha.

Masalah pengadaan barang dan jasa di perusahaan merupakan suatu hal yang sangat krusial karena dari sinilah dimulainya suatu proses panjang dari kegiatan perusahaan itu sendiri. Bila proses pengadaan tidak efektif, baik ditinjau dari segi waktu ataupun dari nilai materialnya, maka dapat dipastikan akan mengganggu proses bisnis secara keseluruhan.

Pelatihan ini diharapkan akan memberikan pembekalan kepada peserta mengenai proses pengadaan tersebut secara menyeluruh dan sistematis serta berskala global sehingga diharapkan dapat memberikan manfaat maksimal bagi peserta dan perusahaannya.

**Tujuan Pelatihan:**

- Memberikan pemahaman secara menyeluruh dan sistematis mengenai proses pengadaan barang dan jasa
- Meningkatkan penguasaan dan pemahaman peserta terhadap standar regulasi pengadaan barang dan jasa yang berlaku
- Memberi kesempatan kepada peserta untuk *sharing experience* mengenai kasus-kasus yang berkaitan dengan procurement

**Metode Pelatihan**

Pelatihan menggunakan metode ceramah dalam memahami konsep, dan latihan/studi kasus dalam mendalami teknik aplikasinya.

Pada akhir session para peserta akan membuat action plan, untuk menentukan rencana yang akan diterapkan setelah kembali ke dunia kerja

**Pokok-Pokok Bahasan**

- HOW TO SUCCEED IN GLOBAL SOURCING
  - Find International Suppliers
  - Terminology of International Suppliers
  - Assessing Cost of International Suppliers
  - International Contracts
  - Cultures of International Suppliers
  - Facilitating Negotiators
  - Negotiating with International Suppliers
- STRATEGIC SOURCING PROCESS
  - Opportunity Identification
  - Strategic Development
  - Supplier Evaluation and Selection
  - Relationship Structuring
- COST DRIVERS & COST COMPONENTS
- PURCHASING MANAGEMENT
  - How to Minimize Operational Cost
  - How to Structure & Staff the Purchasing Operation to Fit the Company and Maximize Profit Potential
  - Understanding the Obligations of the Buyers and the Rights of Employer
  - How to Make a Good Contract that benefit to your Company?
  - Recognizing and Accepting the Offer
  - How to Simplify Buying Process without Sacrificing Control?
  - Standardizing Requisition; Tips to Design an Effective and Efficient Requisition
  - Pricing and Costing
- PENGADAAN BARANG / JASA DENGAN DANA PINJAMAN LUAR NEGERI BERDASARKAN KEPPRES NO.80/2003

**Related Topics:**

- ▶ BP-707 [Purchasing and Supply Management](#)
- ▶ BP-708 [Managing Supplier Performance](#)
- ▶ BP-704 [Fundamentals of Purchasing for New Buyer](#)
- ▶ BP-711 [Profitable Purchasing Strategy and Best Practices](#)

Your Schedule	Location	Investment/ Person <sup>(*)</sup>
January 05-06, 2012	Bandung	IDR 3.500.000
March 13-14, 2012	Jakarta	IDR 3.500.000
May 29-30, 2012	Jakarta	IDR 3.500.000
July 19-20, 2012	Bandung	IDR 3.500.000
Sept 27-28, 2012	Jakarta	IDR 3.500.000
November 05-06, 2012	Jakarta	IDR 3.500.000

\*Exclude Tax, Transportation & Accommodation

**Lokasi & Ketentuan Pelaksanaan:**

Jakarta: Patra Office Tower#1710 atau Hotel Puri Denpasar/Peninsula/Ibis Slipi/Century/ atau hotel lainnya yang akan dikonfirmasi melalui undangan seminar.  
Bandung: Hotel Golden Flower, Grand Seriti, atau hotel lainnya yang akan dikonfirmasi melalui undangan seminar.  
Jumlah peserta minimal untuk pelaksanaan di Bandung 5(lima) orang, Jakarta 3(tiga) orang sesuai konfirmasi yang kami terima seminggu sebelum pelaksanaan. Dalam hal jumlah peserta kurang dari ketentuan minimal tersebut maka keputusan pelaksanaannya dapat dibicarakan kedua belah pihak untuk mendapatkan solusi terbaik.

Bila Anda menginginkan jadwal dan lokasi yang berbeda dengan yang telah ditentukan di atas silahkan hubungi Customer Service kami melalui telepon 021-5228081, 3239-3959 atau email: [beproseminars@gmail.com](mailto:beproseminars@gmail.com)